

FUTURE START-UP MICROMAGFAB RECHERCHE CEO ASSOCIE(E) FUTUR(E) PRESIDENT(E) - MEMs MAGNETIQUES

DESCRIPTION DU PROJET

A propos de MICROMAGFAB :

Issue de plus de **15 années** d'expertise de l'institut Neel dans l'élaboration, la compréhension et l'utilisation des micro-aimants, le projet MicroMagFab propose une technologie pour intégrer des aimants permanents NdFeB de haute performance dans les microsystèmes.

Par rapport aux aimants massifs de NdFeB : MicromagFab fabrique des aimants de taille beaucoup plus petites (facteur 10 à 100), sans perte de propriétés magnétiques, sans gaspillage de matière, entièrement intégrés dans les microsystèmes. La fabrication d'aimants de 50 µm d'épaisseur est maîtrisée. Un premier prototype fonctionnel MEMS a été développé.

Les avantages de la technologie :

- Fabrication d'aimants permanents intégrés de taille micrométrique pour répondre à la forte demande potentielle de l'industrie des MEMS et autres microsystèmes sans les limitations liées aux approches pick and place (le procédé permet une fabrication et intégration massivement parallèles)
- Réduction de l'empreinte écologique et du coût en réduisant significativement les quantités de matières premières critiques (terres rares) utilisées dans la procédure.

Plusieurs collaborations ont été établies au niveau académique avec des industriels. L'objectif est d'aller vers la création d'une Design House MEMS Magnétiques qui pourra s'appuyer sur des partenaires fondateurs.

Le projet est accompagné par la SATT Linksium. Nous recherchons un porteur fondateur et futur CEO (H/F) qui bénéficiera de l'appui opérationnel de l'équipe de recherche à l'origine de la technologie. Pourquoi nous rejoindre ? Vous avez soit d'aventure, de nouveaux challenges, d'innovations technologiques et vous souhaitez apporter votre ADN à la construction d'une entreprise afin de voir l'impact direct de votre action. Vous vous jetez dans l'aventure, vous bénéficierez d'un accompagnement sur mesure de la part des équipes Linksium :

- Vous avez accès à une avance remboursable d'un montant de 80 k€ à disposition des entrepreneurs
- Un parcours de formation spécialisé startup Deeptech

MISSION

En tant que **CEO** vos missions consisteront à :

Définir la stratégie de développement de l'entreprise

- Vous identifiez et priorisez les applications et marchés les plus attractifs à court, moyen et long terme
- Vous pilotez la construction de l'offre en adéquation avec les besoins marché
- Vous avez en charge la construction du modèle économique de l'entreprise afin d'en garantir la rentabilité à court, moyen ou long terme. Vous formalisez et pilotez le business plan de l'entreprise

Définir et piloter la stratégie marketing et développement commercial

- Vous avez en charge la stratégie ainsi que le plan d'action marketing et commercial
- Vous identifiez les clients pionniers et co-construisez avec eux l'offre sur les marchés à fort potentiel
- Vous négociez et établissez des partenariats de co-développement avec les partenaires stratégiques

Définir la stratégie et assurer la pérennité financière de l'entreprise

- Vous évaluez le besoin en financement et recherchez les financements nécessaires au développement de l'entreprise (capital risque, banque, concours, subventions, prêts sur l'honneur...)
- Vous suivez les résultats et les performances commerciales de l'entreprise
- Vous pilotez avec l'équipe la roadmap stratégique de l'entreprise

Représenter la société

- Participer à des salons et manifestations professionnelles qui permettront à la fois d'accentuer la visibilité de la startup sur son marché mais également d'obtenir un retour (qualitatif et quantitatif) sur la pertinence de son offre
- Établir et développer des relations avec toutes les parties prenantes pertinentes au projet les partenaires universitaires, les bailleurs de fonds, les organismes gouvernementaux.

PROFIL RECHERCHE

Vous avez une expérience technique et économique ou industrielle significative dans la microélectronique idéalement dans les MEMS. Vous avez une bonne connaissance du marché, des freins/drivers. Vous avez la capacité de vous appuyer sur votre réseau pour construire des partenariats clefs indispensables pour le projet.

Vous êtes à l'aise dans ce milieu industriel B2B et dans la conduite des projets à l'international. Votre anglais est impeccable. Idéalement vous avez déjà participé à une aventure entrepreneuriale.

Vous avez une bonne capacité d'écoute, êtes curieux et avez soif de connaissances nouvelles, vous désirez apprendre tout en faisant et en mettant les mains dans le cambouis. Motivé par l'aventure entrepreneuriale et les défis que cela représente, vous avez la volonté de développer une startup avec une innovation de rupture.

REMUNERATION

Pas de rémunération dans l'immédiat, elle est conditionnée au franchissement d'un jalon financier permettant d'assurer les salaires des cofondateurs associés opérationnels. Participation au capital fondateur de la startup.

CONTACT

Candidatez en envoyant votre CV à luc.oba@linksium.fr ou sur <https://sharek.linksium.fr/inscription>

[Fiche technique de Linksium](#)

Contact : luc.oba@linksium.fr