

## Start-up TheEye recherche CEO sans salaire - Système de prédiction (IA) de la qualité en production manufacturière (H/F)

### DESCRIPTION DU PROJET

Le projet TheEye vise les applications de monitoring de la quasi-majorité des procédés industriels qui génèrent des produits chauds (moulage, injection, frittage, fabrication additive, forgeage à chaud ou à froid, emboutissage, pliage, soufflage, thermoformage...). C'est le cas des pièces en plastique, en composite, en métal, en verre ou en céramique.

La projet est issu du laboratoire universitaire Symme (USMB) et s'appuie sur technologie qui met en œuvre **la thermographie, la polarimétrie et l'intelligence artificielle**.

L'objectif est de réaliser le contrôle de 100% des produits à la sortie du procédé de mise en forme pour détecter les défauts d'aspect et ainsi éviter de rajouter de la valeur à des pièces défectueuses.

A la suite de l'étude de marché, un donneur d'ordre industriel et neuf PME transformatrices plasturgistes ont montré, de manière unanime, leur intérêt pour le produit TheEye. TheEye est actuellement en phase de preuve de concept.

Le projet est accompagné par la SATT Linksium. Nous recherchons un porteur fondateur et futur CEO (H/F) qui bénéficiera de l'appui opérationnel de l'équipe de recherche à l'origine de la technologie, dont fait partie actuellement le futur CTO de la startup.

Vous avez soif d'aventure, de nouveaux challenges, d'innovations technologiques et vous souhaitez apporter votre ADN à la construction d'une entreprise afin de voir l'impact direct de votre action. En vous jetant dans l'aventure, vous bénéficierez d'un accompagnement sur mesure de la part des équipes Linksium :

- Une avance remboursable d'un montant de 80 k€ à disposition
- Un parcours de formation spécialisé startup Deeptech
- Un accompagnement (mentoring, conseil, coaching) par un chargé de projet Deeptech

### MISSION

En tant que CEO vos missions consisteront à :

Définir la stratégie de développement de l'entreprise :

- Vous identifiez et priorisez les applications et marchés les plus attractifs à court, moyen et long terme
- Vous pilotez la construction de l'offre en adéquation avec les besoins marché
- Vous avez en charge la construction du modèle économique de l'entreprise afin d'en garantir la rentabilité à court, moyen ou long terme. Vous formalisez et pilotez le business plan de l'entreprise.

Définir et piloter la stratégie marketing et développement commercial :

- Vous avez en charge la stratégie ainsi que le plan d'action marketing et commercial
- Vous identifiez les clients pionniers et co-construisez avec eux l'offre sur les marchés à fort potentiel
- Vous négociez et établissez des partenariats de co-développement avec les partenaires stratégiques

Définir la stratégie financière de l'entreprise :

- Vous évaluez le besoin en financement et recherchez les financements nécessaires au développement de l'entreprise (Capital risque, banque, concours, subventions, prêts sur l'honneur...).
- Vous suivez les résultats et les performances commerciales de l'entreprise
- Vous pilotez, avec l'équipe, la roadmap stratégique de l'entreprise

Représenter la société :

- Vous participez aux salons et manifestations professionnelles qui permettront, à la fois d'accentuer la visibilité de la startup sur son marché, mais également d'obtenir un retour (qualitatif et quantitatif) sur la pertinence de son offre
- Vous établissez et développez les relations avec toutes les parties prenantes pertinentes au projet : les partenaires universitaires, les bailleurs de fonds, les organismes gouvernementaux...

## PROFIL RECHERCHE

Vous avez :

- une expérience économique ou industrielle significative dans des secteurs qui utilisent des procédés industriels et dont la mise en œuvre passe par le chauffage de la matière pour produire : moulage, injection, frittage, fabrication additive, forgeage.
- servi des acteurs positionnés sur ces procédés.
- une bonne connaissance des marchés correspondants, des freins/ drivers.
- la capacité de vous appuyer sur votre réseau pour construire des partenariats clefs indispensables pour le projet.

Vous êtes à l'aise dans ce milieu industriel B2B et dans la conduite des projets à l'international. Vous avez déjà participé à une aventure entrepreneuriale.

Vous avez une bonne capacité d'écoute. Vous êtes curieux et avez soif de connaissances nouvelles. Vous désirez apprendre, tout en faisant et en mettant « les mains dans le cambouis ». Vous êtes motivé par l'aventure entrepreneuriale et les défis que cela représente. Vous avez la volonté de développer une startup avec une innovation de rupture.

## REMUNERATION

Statut d'associé(e) fondateur et mandataire social, pas de rémunération dans l'immédiat, elle est conditionnée au franchissement d'un jalon financier permettant d'assurer les salaires des cofondateurs associés opérationnels. Participation au capital fondateur de la startup.

## CONTACT

Candidatez en envoyant votre CV à [luc.oba@linksium.fr](mailto:luc.oba@linksium.fr) ou sur <https://sharek.linksium.fr/inscription>

[Fiche technique de Linksium](#)

Contact : [luc.oba@linksium.fr](mailto:luc.oba@linksium.fr)