

# FUTURE STARTUP SPIRO RECHERCHE SON/SA CEO STARTUP ASSISTANCE INTELLIGENTE A L'EFFORT POUR LA PRATIQUE DU CYCLISME/ASSOCIE(E) COFONDATEUR EQUITY (H/F)

## DESCRIPTION DU PROJET

Le projet SPIRO propose une nouvelle génération de dispositifs d'aide à la performance sportive et/ou de dispositifs médicaux capables de surveiller l'état physiologique de l'individu lors de la pratique sportive. Il s'applique au vélo de course ou d'appartement et vise le grand public pratiquant le sport et le fitness, les sportifs de compétition, ainsi que la santé pour la rééducation.

Le projet est issu du laboratoire universitaire GIPSA-lab. Il est construit à partir d'un modèle mathématique des échanges gazeux et une fonction d'optimisation temps-réel qui décide à chaque instant le niveau d'effort le plus adapté à l'individu. Cette solution se base sur un jumeau numérique de l'individu et permet d'évaluer à tout instant les bénéfices d'un effort donné.

SPIRO est utilisé pour la simulation, l'estimation, la prédiction et le contrôle de l'évolution de variables physiologiques, sans l'utilisation des capteurs coûteux en consommables et de manière non-invasive. Des nouveaux services pourront apparaître grâce à SPIRO concernant les secteurs Sport, Fitness et Santé.

Le projet est accompagné par la SATT Linksium. Nous recherchons un porteur fondateur et futur CEO (H/F) qui bénéficiera de l'appui opérationnel de l'équipe de recherche à l'origine de la technologie. Vous avez soit d'aventure, de nouveaux challenges, d'innovations technologiques et vous souhaitez apporter votre ADN à la construction d'une entreprise afin de voir l'impact direct de votre action. En vous jetant dans l'aventure, vous bénéficierez d'un accompagnement sur mesure de la part des équipes Linksium :

- Une avance remboursable d'un montant de 80 k€ à disposition
- Un parcours de formation spécialisé startup Deeptech
- Un accompagnement (mentoring, conseil, coaching) par un chargé de projet Deeptech

## MISSION

En tant que CEO vos missions consisteront à :

Définir la stratégie de développement de l'entreprise :

- Vous identifiez et priorisez les applications et marchés les plus attractifs à court, moyen et long terme
- Vous pilotez la construction de l'offre en adéquation avec les besoins marché
- Vous avez en charge la construction du modèle économique de l'entreprise afin d'en garantir la rentabilité à court, moyen ou long terme. Vous formalisez et pilotez le business plan de l'entreprise.

Définir et piloter la stratégie marketing et développement commercial dans le secteur du numérique :

- Vous avez en charge la stratégie ainsi que le plan d'action marketing et commercial
- Vous identifiez les clients pionniers et co-construisez avec eux l'offre sur les marchés à fort potentiel.
- Vous négociez et établissez des partenariats de co-développement avec les partenaires stratégiques

Définir la stratégie financière de l'entreprise :

- Vous évaluez le besoin en financement et recherchez les financements nécessaires au développement de l'entreprise (Capital risque, banque, concours, subventions, prêts sur l'honneur...).
- Vous suivez les résultats et les performances commerciales de l'entreprise
- Vous pilotez, avec l'équipe, la roadmap stratégique de l'entreprise

Représenter la société :

- Vous participez aux salons et manifestations professionnelles qui permettront, à la fois d'accroître la visibilité de la startup sur son marché, mais également d'obtenir un retour (qualitatif et quantitatif) sur la pertinence de son offre
- Vous établissez et développez les relations avec toutes les parties prenantes pertinentes au projet : les partenaires universitaires, les bailleurs de fonds, les organismes gouvernementaux...

## PROFIL RECHERCHE

Vous avez une expérience économique ou industrielle significative dans les secteurs du sport et/ou fitness et/ou santé et avez une bonne connaissance des marchés et business model correspondant, des freins et des drivers. Vous avez la capacité de vous appuyer sur votre réseau pour construire des partenariats clefs indispensables pour le projet.

Vous avez une bonne capacité d'écoute. Vous êtes curieux et avez soif de connaissances nouvelles. Vous désirez apprendre, tout en faisant et en mettant « les mains dans le cambouis ». Vous êtes motivé par l'aventure entrepreneuriale et les défis que cela représente. Vous avez la volonté de développer une startup

Une expérience en direction de start-up sera appréciée.

## REMUNERATION

Statut d'associé(e) fondateur et mandataire social, pas de rémunération dans l'immédiat, elle est conditionnée au franchissement d'un jalon financier permettant d'assurer les salaires des cofondateurs associés opérationnels. Participation au capital fondateur de la startup.

## CONTACT

Postulez directement sur [christophe.poyet@linksium.fr](mailto:christophe.poyet@linksium.fr) ou sur <https://sharek.linksium.fr/inscription>

[Fiche technique de Linksium](#)