

## EPICUB RECHERCHE SON CEO DANS LE DOMAINE DE L'ELECTRONIQUE DE PUISSANCE 4.0

### DESCRIPTION DU PROJET

L'alimentation électrique, portée par l'électronique de puissance et les convertisseurs, est indispensable à tout équipement électrique. Elle apporte efficacité énergétique et souplesse d'usage aux secteurs : automobile, énergies renouvelables, ferroviaire, aéronautique... L'électronique de puissance doit donc répondre à différentes exigences : qualité, fiabilité, aptitude à absorber l'innovation et coûts raisonnables. Aujourd'hui, elle y parvient partiellement, parce qu'elle est très technologique et complexe à développer. De plus, les améliorations technologiques financièrement soutenables restent marginales, condamnant la filière à un clivage entre les convertisseurs de masse, et le sur-mesure, trop onéreux.

Epicub propose une solution de conception de convertisseurs de puissance virtuels automatiques et modulaires. A travers ce projet de startup, nous avons l'ambition de révolutionner un secteur qui manque d'innovation et qui est resté sur des méthodes de conception trop traditionnelles et mal optimisées. Nous proposons une nouvelle méthode de conception basée sur un assemblage de cellules élémentaires standardisées. Cette méthode a l'avantage de permettre la conception d'un convertisseur de puissance fiable et sur mesure dans un délai extrêmement court.

EPICUB stimule l'électronique de puissance en répondant efficacement aux besoins des filières qui partagent les mêmes contraintes. Par sa maîtrise parfaite de l'exécution des convertisseurs, EPICUB apporte une série d'avantages :

- Garantie de la fiabilité et des performances.
- Amélioration du cycle de vie, jusqu'au recyclage.
- Amélioration du time to market, par l'anticipation de l'industrialisation.

La startup s'attaque à un marché estimé à 1Md€ à l'échelle mondiale. L'équipe actuelle est constituée de 3 entrepreneurs motivés au profil technique et recherche son/sa futur associé(e) cofondateur(trice) et entrepreneur qui assurera le rôle de CEO avec une forte connotation Marketing et Business Développement.

Vous êtes motivé par l'entrepreneuriat Deeptech, vous souhaitez avoir de l'impact et construire un projet en équipe, rejoignez-nous.

Le projet est accompagné en phase d'incubation par la SATT Linksium et bénéficie d'un financement de 80 k€. La technologie est issue de plusieurs années de recherche (Laboratoire G2ELAB du CNRS, Grenoble INP, UGA).

### MISSION

**Définir et piloter la stratégie marketing en accord avec l'équipe technique :**

- Vous identifiez les besoins des clients pionniers et co-construisez avec eux l'offre sur les marchés à fort potentiel.
- Vous formalisez et priorisez les applications les plus attractives à court, moyen et long terme
- Vous pilotez la construction de l'offre en adéquation avec les besoins du marché et en partenariat avec le laboratoire dont est issue la technologie.

- Vous négociez et établissez des partenariats de co-développement avec les clients et partenaires stratégiques de l'entreprise dans les secteurs du transport et du bâtiment

**Co-construire le business modèle de l'entreprise avec l'équipe technique :**

- Vous avez en charge la construction du modèle économique de l'entreprise et ses différentes itérations.
- Vous formalisez et à termes vous pilotez le business plan de l'entreprise.

**Définir la stratégie financière et assurer la pérennité financière de l'entreprise :**

- Vous évaluez le besoin en financement et recherchez les financements nécessaires au développement de l'entreprise (Capital risque, banques, concours, subventions, prêts sur l'honneur...).
- Vous suivez les résultats et les performances commerciales de l'entreprise
- Vous définissez et pilotez avec l'équipe la roadmap stratégique de l'entreprise

**Représenter la société :**

- Vous participez à des salons et manifestations professionnelles qui permettront à la fois d'accentuer la visibilité de la startup sur son marché mais également d'obtenir un retour (qualitatif et quantitatif) sur la pertinence de son offre.

## PROFIL RECHERCHE

Vous avez :

- une expérience technique et économique ou industrielle significative dans les secteurs relatifs à l'énergie et l'électronique de puissance
- une bonne connaissance du marché de l'électronique de puissance, des freins/drivers de ce marché. Vous avez la capacité de vous appuyer sur votre réseau pour rapidement faire connaître la solution sur ce marché.
- une bonne capacité d'écoute, vous êtes curieux et avez soif de connaissances nouvelles, vous désirez apprendre et êtes motivé par l'aventure entrepreneuriale et les défis que cela représente. Vous avez la capacité d'évoluer et décider dans des environnements complexes et incertains.

Vous êtes à l'aise dans ce milieu industriel B2B et dans la conduite des projets à l'international. Votre anglais est impeccable. Idéalement vous avez déjà participé à une aventure entrepreneuriale.

Vous savez relever les défis avec ardeur et conviction et savez maintenir le cap malgré les obstacles qui peuvent venir contrarier l'atteinte de vos résultats.

Vous avez la volonté de développer une startup avec une innovation de rupture.

## REMUNERATION

Pas de rémunération dans l'immédiat, nous vous aidons à construire votre propre future entreprise en mettant à votre disposition des moyens humains et financiers.

La rémunération sera conditionnée au franchissement d'un jalon financier significatif franchie par l'équipe entrepreneuriale (prêt d'honneur, prêt bancaire, subvention, levée de fonds...)

<https://www.epicub.fr/>