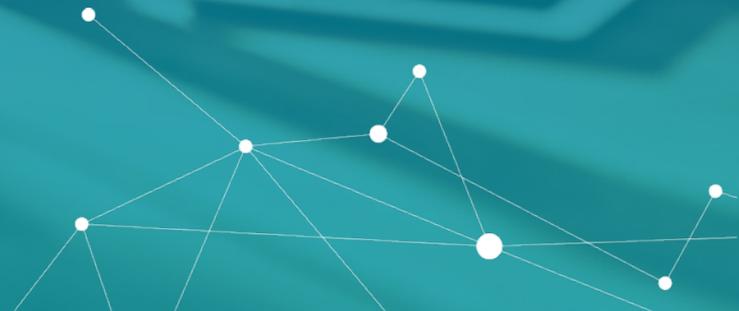


# START UP FRIENDLY LICENSING

---



# PROCESSUS DE TRANSFERT DES ACTIFS

de propriété intellectuelle



# START UP FRIENDLY LICENSING

SIMPLICITÉ

RÉACTIVITÉ

PÉDAGOGIE

TRANSPARENCE

**SIMPLICITÉ**



**CONTRACTUALISATION  
BIPARTITE ENTRE LA STARTUP  
ET LINKSIUM**



**CONTRAT SPÉCIFIQUE  
ADAPTÉ AU BUSINESS MODEL  
DE LA STARTUP**



**PRAGMATISME  
DANS LA RÉDACTION  
DES CLAUSES**

# RÉACTIVITÉ



**LINKSIUM  
SEUL INTERLOCUTEUR  
ET DÉCISIONNAIRE**



**3 MOIS EN MOYENNE**

- > Délai de la signature du contrat de sous-licence
- > Après la création de la société



**ÉCOUTE, AGILITÉ,  
RECHERCHE DE SOLUTIONS,  
FORCE DE PROPOSITION**

# PÉDAGOGIE



## FORMATIONS

Montée en compétence  
et en autonomie



## ACCOMPAGNEMENT DANS L'IDENTIFICATION ET L'ÉVALUATION

des risques PI et juridiques



## ORIENTATION VERS DES CONSEILS EXPERTS



## POSER LES BASES D'UNE RELATION LONG TERME

# TRANSPARENCE



## PARTAGE ET PRISE EN COMPTE DE NOS CONTRAINTES RÉCIPROQUES



## NÉGOCIATION SUR LA BASE DU BP FOURNI PAR LA STARTUP

- > Plan de développement et d'exploitation de la PI proposé par la startup



## CONDITIONS FINANCIÈRES ÉQUILIBRÉES

- > En accord avec les pratiques du secteur
- > Reflet de la qualité de l'expertise scientifique et de la PI transférées

# PRINCIPES GÉNÉRAUX

## des conditions financières

---

### CLASSIQUEMENT

- > Paiement à la signature  
Remboursement des frais de PI historiques

---

- > Sommes forfaitaires :  
annuelles en contrepartie de l'exclusivité,  
à l'atteinte d'étapes de développement  
ou réglementaire, à la délivrance de brevets...

---

- > Prise en charge des frais de PI  
dès la signature

---

- > Redevances  
Ces redevances ne sont pas plafonnées

---

- > Minima garantis

### À LINKSIUM

- > Pas de paiement à la signature  
Pas de demande de remboursement des frais antérieurs au contrat

---

- > Sommes forfaitaires à la hauteur du succès de vos premières  
levées de fonds

---

- > Les frais de PI sont pris en charge par la startup **MAIS**  
uniquement en cas de sous-licence d'exploitation exclusive tout domaine, et  
rééchelonnement possible en fonction des capacités de paiement de la startup

---

- > Redevances  
Ces redevances ne sont pas plafonnées

---

- > Minima garantis

# PRINCIPES GÉNÉRAUX

## Détermination du taux de redevances

---

### > Chaque startup est unique

Pas de taux prédéterminé, prise en compte de multiples facteurs :  
exclusivité, qualité de la PI, territoire, secteur, marché, modèle d'exploitation, maturité de la technologie

---

### > Négociation de gré à gré

Détermination de la valeur future d'une innovation sur une période d'exploitation à venir,  
part importante d'incertitude et de subjectif, poser des hypothèses et en partager le rationnel

---

### > Croisement de méthodes classiques d'évaluation financière utilisées en licensing

- Méthode des comparables
- Coûts historiques
- Estimation des revenus

**MERCI**  
pour votre attention !

