

Appel à propositions pour une prestation de formation à la négociation en anglais

La SATT Linksium Grenoble Alpes a été mandatée par les Etablissements bénéficiant du 5%FNV (Fonds National de Valorisation), à savoir Grenoble-INP, Université Grenoble Alpes, Université Savoie Mont Blanc et le CNRS, pour organiser une formation à la négociation en anglais à destination des services de valorisation, à Grenoble.

Linksium fait appel à un prestataire pour la réalisation d'une partie de la mission qui lui est confiée.

Linksium étudiera les propositions répondant à tout ou partie du cahier des charges ci-dessous. Toute proposition améliorant le cahier des charges ci-dessus sera étudiée avec attention.

CAHIER DES CHARGES DE LA PRESTATION

Public cible : chargés de valorisation des établissements d'enseignement supérieur et de recherche publique

Contexte

Dans le cadre de la valorisation des résultats de recherche, les chargés de valorisation sont amenés à mettre en place des contrats en anglais et à effectuer des négociations en anglais sur ces contrats.

Les contrats en anglais représentent 30 à 50 % des contrats gérés par les services. Il s'agit de MTA, NDA, contrats de collaboration et accords de consortium.

Ces contrats en anglais concernent, par ordre de priorité :

- Europe, en particulier le Royaume-Uni, mais aussi Allemagne, Espagne, Italie, Pays-Bas, Norvège, Suède
- Etats-Unis
- Autres

Les équipes gèrent ainsi au quotidien des contrats et des négociations en anglais, mais se trouvent parfois bloquées sur des clauses « exotiques ». Les équipes souhaitent avoir à disposition des leviers de négociation, notamment pour faire comprendre à leurs interlocuteurs que certaines conditions sont inhérentes au cadre d'établissement de recherche publique.

Contenu attendu de la formation

La demande de formation porte sur les points suivants :

- Travailler un cas pratique avec 2/3 éléments clés pour débloquer une situation
- Témoignage sur des tactiques de négociation
- Outils disponibles à l'issue de la formation :
 - o Un clausier en anglais pour disposer de leviers de négociation, exemple : Approche anglo saxonne des obligations et évaluation de conséquences liées aux clauses anglo

saxonnes : “express and implied terms” “conditions”, “warranties”, “innominate terms”, “Damages” and “liquidated damages”

- Une liste de vocabulaire spécifique lié à la valorisation de la recherche, exemple : droits d'accès, transfert, exploitation, retour sur exploitation, licence, cession, connaissances propres, droit d'utilisation, contrepartie financière.

Durée de la formation envisagée : sur 1 à 2 journées

Nombre de participants : environ 15

Lieu de la formation : Grenoble

Dates envisagées de la formation : 2^{ème} semestre 2018, à définir avec le prestataire

Date limite de réception des offres : 15 juin 2018 à 23h59

La sélection reposera sur une évaluation multicritères de façon non hiérarchisée :

- *la compréhension des besoins de la SATT LINKSIUM GRENOBLE ALPES, la pertinence de l'offre et sa méthodologie*
- *le prix*
- *la disponibilité dans le créneau stipulé pour la prestation demandée*
- *la qualité des CV des consultants/formateurs*
- *l'expérience dans la réalisation de travaux similaires*